

## Conferencia de Resultados 4T y Año Completo 2023

Miércoles 28 de febrero de 2024

### PONENTES:

- José Antonio Hurtado, Director General
- Raquel Alzaga, Directora de Administración y Finanzas
- Enrique González, Vicepresidente de Relación con Inversionistas

### SLIDE 1: PORTADA

**Operador:** Buenos días a todos. Mi nombre es Jorge y seré su operador de la llamada el día de hoy. Todas las líneas han sido puestas en silencio para evitar cualquier ruido de fondo. Esta es la llamada de resultados del cuarto trimestre y año completo 2023 para Cox Energy. Habrá una sesión de preguntas y respuestas después de la presentación inicial de los ponentes y se proporcionarán instrucciones en ese momento.

### SLIDE 2: NADA

### SLIDE 3: INTRODUCCIÓN PONENTES

**Operador:** Hoy tenemos con nosotros al señor **José Antonio Hurtado de Mendoza**, Director General, la señora **Raquel Alzaga**, Directora de Administración y Finanzas, y al señor **Enrique González**, vicepresidente de Relación con Inversionistas. Les hablarán sobre los resultados, acontecimientos recientes y la estrategia de la empresa, según el reporte de resultados del cuarto trimestre y año completo del 2023, emitido el día de ayer martes 27 de febrero.

Si no ha recibido el informe, póngase en contacto con el departamento de relación con inversores de Cox Energy y se lo enviarán por correo electrónico, o puede descargarlo directamente del sitio web. Tenga en cuenta que esta llamada es solo para inversores y analistas y que no se aceptarán preguntas de los medios de comunicación ni se informará sobre la misma.

Todas las declaraciones a futuro realizadas durante esta conferencia se basan en la información actualmente disponible. Consulta el aviso legal del reporte de resultados para obtener más información al respecto. A continuación, cedo la palabra al señor José Antonio Hurtado.

#### **SLIDE 4: COX ENERGY, EMPRESA DEL GRUPO COXABENGOA**

**José Antonio Hurtado:** Gracias, Jorge. Muy buenos días a todos y bienvenidos a nuestra conferencia de resultados del cuarto trimestre y del año completo 2023. Es un placer tenerles a todos ustedes con nosotros mientras compartimos los avances y resultados más recientes. Como saben, el año 2023 fue un año transformacional para nosotros, ya que estuvo marcado por hitos que están moldeando nuestra trayectoria claramente hacia el futuro.

Quisiera comenzar destacando la nueva estructura del grupo Coxabengoa, del cual evidentemente Cox Energy es parte. Como algunos sabrán, Coxabengoa se ha convertido en una compañía de "*utilities*" con presencia global, extendiéndose en más de 30 países dentro de América, Europa, África y Medio Oriente. Su enfoque principal radica en ofrecer soluciones tecnológicas e innovadoras que promuevan el desarrollo sostenible. A nivel de grupo estamos posicionados claramente como líderes en el mundo de las infraestructuras.

La nueva estructura de Coxabengoa se compone de dos divisiones principales: el agua y la energía, sectores en los que destacamos a nivel global. Adicionalmente, el Grupo opera áreas de servicio y soporte para ambas divisiones, principalmente con enfoque en servicios de Operación y Mantenimiento (O&M), dando servicio tanto a activos propios, servicios activos propios como de terceros; y, el área de desarrollo tecnológico, que cuenta con más de 400 investigadores e ingenieros, con el cometido de desarrollar soluciones y productos que supongan un valor añadido para nuestras áreas de negocio, tanto en agua como en energía.

En el sector del agua, concretamente Coxabengoa se ha destacado como líder global ofreciendo soluciones integrales, desarrollando y operando proyectos líderes y de referencia a nivel mundial. Proyectos tan emblemáticos como la planta desaladora de Taweelah en Abu Dabi, la mayor en el mundo, con más, con casi 1 millón de metros cúbicos tratados al día y que le ha valido reconocimientos de renombre, como el prestigioso galardón a la planta desaladora del año en los Global Water Awards.

#### **SLIDE 5: COX ENERGY: UTILITY DE ENERGÍA VERTICALMENTE INTEGRADA**

**José Antonio Hurtado:** En cuanto al sector energético liderado por Cox Energy, estamos presentes en toda la cadena de valor, desde la promoción y el desarrollo de activos en cualquier tipo de tecnología, y

presentes no solo como hemos dicho antes en las Américas y Europa, sino ampliando el alcance al continente africano y al Medio Oriente, pasando entre otras actividades también por: la construcción, la operación de los activos y la entrega de productos y servicios de valor añadido al cliente final. Esta presencia, en toda la cadena de valor de la "utility" de energía permite maximizar la rentabilidad del área de negocio.

Nuestra estratégica posición en sectores de alto crecimiento como son las energías renovables, el agua y las infraestructuras, nos permite aprovechar al máximo nuestras tecnologías propias y las sinergias existentes, consolidándonos como referentes para la industria. Dentro del grupo Coxabengoa, como he comentado anteriormente, se cuenta con un equipo dedicado al desarrollo tecnológico que sigue siendo un pilar determinante en términos de ventajas competitivas. Este equipo, trabaja en proyectos de Investigación y Desarrollo e Innovación, mejorando constantemente, tanto nuestros productos y servicios actuales como adquiriendo nuevas competencias. Con más de 250 patentes activas y un equipo, como he dicho anteriormente, de más de 400 ingenieros especializados en el desarrollo de nuevas tecnologías, esta área de soporte le aporta al grupo un elemento único y diferenciador.

#### **SLIDE 6: INFORMACIÓN RELEVANTE: COX ENERGY**

**José Antonio Hurtado:** Y si ya paso directamente a Cox Energy, empresa que tengo el privilegio de liderar desde el 2021. Les comento que en el 2023 ha sido un año extraordinario, marcado por varios hitos significativos. En primer lugar, quiero destacar nuestro listado dual en España, el pasado mes de julio, un paso estratégico que nos ha permitido expandir nuestra presencia en los mercados financieros y mejorar la visibilidad de la empresa entre los inversores locales e internacionales.

Además, cómo se comunicó el pasado mes de octubre, hemos llevado a cabo la integración de la plataforma europea mediante la adquisición del 100% de las acciones representativas del capital social de *Cox Energy Europa, S.L.* Esta adquisición nos ha permitido integrar, entre otros, un conjunto diversificado de activos y recursos, incluyendo el 40% de la plataforma de desarrollo bajo la empresa *Ibexia Cox Energy Development, S.L.* y el 100% de *Cox Energía Comercializadora, S.L.*

Otro hito importante fue la integración de la unidad productiva de energía de Abengoa a través de la adquisición de los activos de Abengoa Energía, operación que se comunicó el pasado mes de diciembre. Con esta integración se ha fortalecido nuestra posición en el mercado y ampliado nuestra cartera de

proyectos, sumando nuevas geografías, capacidades y tecnologías. Esta adquisición nos ha permitido incrementar significativamente nuestras fuentes de ingresos y expandir nuestra presencia geográfica de la Compañía en mercados clave, como he comentado anteriormente, de las Américas, Europa, África y Medio Oriente.

En cuanto a proyectos en operación, como se ha informado, durante 2023 se pusieron en marcha los proyectos de La Meseta de 160 megavatios, proyecto fotovoltaico y el primer proyecto PMGD de un total de un portafolio de 43 megavatios, también fotovoltaicos en Chile. Estas operaciones demuestran nuestra capacidad para ejecutar y operar colocando, colocándonos como referentes en el mercado de energía renovable en Chile.

En el área de EPC "*Engineering Procurement and Construction*", estamos entregando un proyecto de 600 megavatios termosolar en Dubái, dividido en tres plantas de generación de 200 megavatios cada una. Y, tenemos en este momento en análisis proyectos por más de €10 mil millones de euros. Ofertas presentadas para proyectos por más de €3 mil millones de euros y presentes en la lista corta de adjudicación, proyectos por más de €900 millones de euros. Derivado de estos hitos y otras acciones sobresalientes alcanzadas durante el año, hemos reportado resultados récord al cierre del 2023, multiplicando por tres las ventas y con una EBITDA de €19 millones de euros, lo que refleja el sólido desempeño operativo de nuestra empresa y la capacidad para generar valor para nuestros accionistas.

#### **SLIDE 7: PIPELINE AVANZADO**

**José Antonio Hurtado:** Pasando a temas de operación y desarrollo, cerramos el año con un portafolio de 3.3 gigavatios, distribuido en 57 proyectos gestionados en diferentes etapas, tanto de desarrollo, construcción u operación.

#### **SLIDE 8: ACTIVOS OPERATIVOS**

**José Antonio Hurtado:** Durante el año, alcanzamos varios hitos significativos que destacan nuestro compromiso con la excelencia y el desarrollo sostenible y refuerzan nuestra posición como líderes en el sector. En primer lugar, quiero destacar otra vez la puesta en operación del proyecto de La meseta en Chile en asociación estratégica con Sonnedix. Además, la puesta en operación, como he dicho anteriormente, del primer proyecto PMGD en Chile, que forma parte de un portafolio de proyectos que

suman un total de 43 megavatios de generación y que se estiman, entrarán en operación, estarán en operación durante el 2024.

#### **SLIDE 9: ACTIVOS OPERATIVOS (2)**

**José Antonio Hurtado:** Continuando con nuestra expansión, la adquisición de activos de Abengoa Energía amplía aún más nuestro portafolio. Se incluyen dentro de este portafolio dos nuevos activos que están en operación, sumando una capacidad total de 220 megavatios más. Estos activos son: la planta "Solar Power Plant One" en Argelia y el proyecto "Abengoa Bioenergía Brasil".

El primero, la planta en Argelia es una planta de ciclo combinado hibridada con una planta termosolar, con una capacidad total de 100 megavatios, como he comentado anteriormente, ubicado en Argelia y con una con la parte termosolar que son 25 megavatios en total y un contrato de concesión por 25 años.

El segundo, es un proyecto ubicado en Brasil que incluye, además de la planta de comercialización de azúcar y metanol, una planta de cogeneración de energía eléctrica de 70 megavatios. Y, que la semana pasada tuve la oportunidad de visitar la operación y quedé sorprendido con la magnitud del proyecto y por su excelencia en la ejecución. Estos nuevos activos serán punta de lanza para nuestro crecimiento y rentabilidad a lo largo de los siguientes años. La operación para que tengan un orden de magnitud de los dos proyectos, en términos anuales aporta un EBITDA recurrente que supera los €60 millones de euros.

#### **SLIDE 10: PIPELINE AVANZADOS: Américas**

**José Antonio Hurtado:** Además de estos activos, como resultado de la integración de los activos de Abengoa Energía, se suman nuevos proyectos en desarrollo, incluyendo dos de energía fotovoltaica en Brasil, que añaden una capacidad de 80 megavatios en portafolio.

#### **SLIDE 11: PIPELINE AVANZADOS: EMEA**

**José Antonio Hurtado:** Un proyecto en Marruecos con una capacidad de 100 megavatios, también en etapa de desarrollo, que se estima que estará listo para empezar a construir en el 2025. Y finalmente, un proyecto en Sudáfrica que se encuentra en fase de desarrollo con fecha estimada, de construcción, de inicio de construcción en 2027 por una capacidad de 400 megavatios.

Estos proyectos nos permitirán expandir nuestra presencia mundial y aprovechar nuevas oportunidades en los mercados anteriormente mencionados, tanto en Américas, en el Mercado de las Américas como en Europa como en el Oriente Medio, como en África.

#### **SLIDE 12: EPC y nuevas tecnologías**

**José Antonio Hurtado:** Y por último, como parte de la adquisición de los activos de Abengoa Energía se ha integrado a la división, como he comentado anteriormente, de Ingeniería y Construcción, mejor conocida como EPC y Nuevas Tecnologías, que ya está trabajando en proyectos emocionantes en todo el mundo. Ya he comentado los ratios anteriormente y esta división nos dará la capacidad de construir con nuestras propias capacidades proyectos en desarrollo, buscando así capturar mayor margen y mejorar la rentabilidad.

Con su experiencia y trayectoria probada, estamos seguros de que jugará un papel crucial en el éxito de Cox Energy. Un ejemplo de estas capacidades de la división es la participación en la construcción de un proyecto de energía renovable, como he comentado anteriormente, ubicado en Dubái, el cual cuenta con tres plantas termosolares de 200 megavatios cada uno de capacidad, que está siendo entregado en estos momentos y que está ubicado en el mayor complejo del mundo de su tipo en el Mohammed Bin Rashid Al Maktoum Solar Park.

#### **SLIDE 13: TRADING Y AUTOCONSUMO**

**José Antonio Hurtado:** Continuamos trabajando para satisfacer las necesidades de nuestros clientes, mientras seguimos buscando oportunidades de crecimiento y expansión en el mercado.

Nuestra comercializadora en México experimentó un fuerte crecimiento, superando los ingresos del año pasado en más de un 25%, lo que demuestra la solidez y competitividad de nuestras operaciones en el país. Además, durante 2023 cerramos contratos con importantes clientes, lo que nos ha permitido asegurar contratos de venta de energía que suman más de 400 gigavatios por año para el 2024, duplicando así el cierre que tuvimos en el 2023. Esto nos coloca en una posición sólida para seguir creciendo y expandiendo nuestra presencia en el mercado de energías renovables. Asimismo, hemos lanzado el negocio de generación distribuida y autoconsumo en varios de los países donde operamos; entre otros,

México, Colombia y Chile, donde esperamos aprovechar nuestras capacidades y recursos para capitalizar dichas oportunidades durante este 2024.

Si me permiten pasar al negocio justamente la comercialización en España, continuamos trabajando para expandir nuestras operaciones en el país. En el 2023 cerramos operaciones que sumaron más de 17 megavatios instalados en proyectos de autoconsumo, y en el área de trading de energía para clientes finales se entregó más de 47 gigavatios hora para un total de más de 2400 clientes. En Cox Energy, el negocio de la comercialización de energía en España opera bajo cinco divisiones que nos brindan una ventaja competitiva, además del valor añadido que representa para nuestros clientes.

Estas áreas son, en primer lugar, el autoconsumo solar, ya sea en modalidad proyectos llave en mano o asumiendo directamente la inversión en el activo y acompañado de un contrato de compraventa de energía por parte del cliente. En segundo lugar, las *"smart grids"* en proyectos denominados como comunidad energética y servicio de batería virtual. En tercer lugar, la venta propia de energía a los clientes finales. En cuarto, instalaciones novedosas como de hidrógeno verde a pequeña escala, cuyo insumo es la energía eléctrica renovable. Y finalmente, en quinto lugar, ofrecemos productos de eficiencia energética que se encargan de la instalación de sistemas de ahorro energético para reducir evidentemente el consumo y el coste mediante proyectos a medida.

Finalmente, el cierre del 2023 firmamos un acuerdo con la Sociedad Deportiva Huesca para implementar un Plan Integral Energético en el estadio de El Alcoraz, convirtiéndolo en el primero de España en contar con una planta de hidrógeno verde mediante energía solar. Este proyecto es un clarísimo ejemplo de nuestro compromiso con la innovación y la sostenibilidad.

#### **SLIDE 14: CIFRAS RELEVANTES CONSOLIDADAS**

**José Antonio Hurtado:** Ya pasando los resultados financieros y que ustedes tienen la oportunidad, evidentemente consultar en detalle en el reporte que pusimos a disposición ayer. Estamos muy satisfechos evidentemente con los resultados financieros del 2023, derivado de los logros e hitos que he mencionado anteriormente.

Durante el año, 2023, multiplicamos por tres nuestros ingresos en comparación con el año anterior, cerrando en \$1,270 millones de pesos, lo que representa aproximadamente €70 millones de euros. Este

resultado se debe principalmente, a la incorporación de los activos de Abengoa Energía, así como a los ingresos reportados por la consolidación, como he comentado anteriormente, de Cox Energy Europa y al crecimiento del 25% en los ingresos de la comercializadora de México.

Nuestra EBITDA también ha alcanzado un récord en la Compañía, superando los \$350 millones de pesos, o lo que equivale a casi €19 millones de euros para todo el 2023, representando un margen sobre las ventas de más del 27%. Esta cifra del EBITDA es principalmente resultado de las operaciones de adquisición e integración realizadas en 2023 y me interesa recalcar que los activos de Abengoa Energía se consolidaron los resultados con un mes de operación con el mes de diciembre y la plataforma europea como he comentado anteriormente, con el último trimestre completo.

En cuanto a nuestra posición de liquidez, cerramos el año con una muy buena posición de caja y equivalentes con más de \$878 millones de pesos, o lo que equivale a casi €50 millones de euros, lo que nos proporciona una base financiera sólida para continuar invirtiendo en el crecimiento futuro de la empresa y hacer frente a cualquier desafío que pueda surgir.

Vale la pena recordar que una parte muy importante de esa posición de caja y equivalente se encuentra como garantías restringidas, con lo que, durante 2024 nos daremos a la tarea de buscar sustituir esas garantías líquidas por instrumentos financieros acordes a cada operación y que nos permita disponer de los recursos para el crecimiento que se viene. En línea con lo anterior, en lo que respecta a México, hemos obtenido más de 15 millones de dólares en líneas de crédito para nuestro negocio de comercialización.

Y, por último, si nos centramos en la utilidad neta del año se cerró con pérdidas, como pueden ver. Pero esto se debe principalmente al efecto de reconocimiento de deterioros de intangibles no recurrentes para proyectos en la región latinoamericana, debido a las circunstancias macroeconómicas actuales y un entorno cambiante en el marco regulatorio de la región. Por lo que la administración decidió llevar a cabo un análisis profundo de los activos de la Compañía, contemplando las fases de desarrollo de cada uno, con el fin de reflejar el valor razonable en cada uno de estos proyectos. Excluyendo este efecto contable no recurrente, la utilidad neta ajustada para los 12 meses de 2023 hubiese sido positiva y hubiese alcanzado un valor de más de \$56 millones de pesos, o lo que representa €3 millones de euros, lo que representaría o representa un hito positivo en nuestros resultados reportados.

## **SLIDE 15: ESTRATEGIA Y SOSTENIBILIDAD**

**José Antonio Hurtado:** En cuanto a los temas ASG, Cox Energy considera que la sostenibilidad es uno de los ejes principales de su estrategia empresarial. Nuestro objetivo principal es implementar una cultura de desarrollo sostenible a través de las iniciativas ASG y mecanismos de cuantificación que nos permitan mejorar continuamente nuestros procesos y decisiones, así como aumentar nuestro impacto positivo en la sociedad, el medio ambiente y en definitiva, en todos nuestros stakeholders.

Tenemos una posición clave para contribuir a varios de los Objetivos de Desarrollo Sostenible y nos comprometemos con la salud y el bienestar de nuestro personal y colaboradores, implementando políticas y prácticas de seguridad y salud ocupacional que garantizan un ambiente de trabajo seguro y saludable. Consideramos que nuestro equipo es nuestro activo más valioso y, por lo tanto, su bienestar es claramente nuestra prioridad.

Además, promovemos la igualdad de género y la diversidad en todos los niveles de nuestra organización, fomentando un ambiente inclusivo y respetuoso donde todas las personas puedan prosperar y alcanzar su máximo potencial. Nos esforzamos en garantizar el acceso a agua limpia y saneamiento para todos, así como por ofrecer energía asequible y no contaminante a través de nuestras soluciones de energías renovables. Nuestro compromiso con la innovación y la infraestructura sostenible nos impulsa a construir infraestructuras resilientes y promover la industrialización inclusiva y sostenible.

Asimismo, contribuimos a crear ciudades y comunidades sostenibles mediante la provisión de servicios básicos adecuados y la construcción de infraestructuras respetuosas con el medio ambiente y la sociedad. Y todos nuestros esfuerzos ASG son fundamentales para nuestra visión de un futuro sostenible y próspero, y estamos comprometidos con la acción climática y con trabajar en colaboración con todas las partes involucradas para lograr un impacto positivo en el mundo y en el entorno.

Durante 2024 estaré trabajando de manera directa con el equipo para crear la estrategia y objetivos bien definidos de lo que será nuestro actuar en temas ASG. Así como las métricas y KPIs a cumplir, buscando en todo en todo momento alinear a la Compañía y su estrategia con las metas y objetivos establecidos en el Pacto Mundial y los Acuerdos de París para el 2030.

## **SLIDE 16: INFORMACIÓN BURSÁTIL**

**José Antonio Hurtado:** Y en cuanto a la información bursátil y al comportamiento de nuestra acción, nos da gusto informarles que ha sido realmente sobresaliente. Al cierre del 21 de febrero, hemos observado un crecimiento de más del 64%, año contra año, en el mercado mexicano. Mientras que en el BME Group de España la acción ha experimentado un crecimiento de más del 18% desde nuestro listado en julio de 2023. Este desempeño es testimonio de la confianza del mercado en nuestra estrategia y en nuestro futuro como empresa cotizada.

Además, me complace anunciar que hemos ampliado el plazo de vigencia para el proceso de suscripción de acciones hasta el 28 de junio de 2024. Durante este proceso hemos suscrito un total de 6,645,945 acciones y este nivel de interés y participación, demuestra el sólido apoyo de nuestra base de accionistas e inversionistas y su confianza en nuestra visión a largo plazo.

#### **SLIDE 17: OUTLOOK 2024**

**José Antonio Hurtado:** Y permitirme que, mirando hacia adelante, estemos entusiasmados con las perspectivas para el próximo año. En el 2023 hemos superado con creces nuestras expectativas y las metas que nos propusimos, incluso adelantándonos a nuestros objetivos previstos, lo que demuestra el compromiso de la administración con nuestros accionistas, nuestros clientes y grupos de interés.

Continuaremos enfocados en un crecimiento sostenible y rentable en el largo plazo. Y, además, estamos entusiasmados con el potencial de nuestro nuevo portafolio, y los negocios en los cuales estamos presentes, que presenta una serie de oportunidades emocionantes para el crecimiento y la expansión. En cuanto a las oportunidades de negocio, estamos explorando futuras sinergias con el Grupo Coxabengoa, lo que nos permitirá aprovechar al máximo nuestra relación y colaboración.

Tenemos la intención de expandirnos en el mercado de la comercialización y generación de energía, con un principal enfoque que es en desarrollar y operar proyectos de generación distribuida y autoconsumo en los países donde operamos. Como he comentado anteriormente, también estamos analizando nuevas geografías, incluyendo lo comentado por ejemplo en Sudáfrica o en Marruecos, donde vemos oportunidades significativas para el corto plazo.

Estamos emocionados por las oportunidades que nos esperan en el 2024, que con la nueva estructura y capacidades, lograremos alcanzar los objetivos y metas trazadas, buscando crear el mayor valor para

todos nuestros grupos de interés. Y reitero las gracias por su apoyo, por su continuo apoyo y confianza en Cox Energy. Y por favor, Jorge abre la sesión para preguntas y respuestas. Muchísimas gracias.

## **SLIDE 18: PREGUNTAS Y RESPUESTAS**

**Operador:** Gracias, José Antonio. Ahora llevaremos a cabo una sesión de preguntas y respuestas.

Si quisiera hacer una pregunta, por favor presiona el botón "Levantar la mano" situado en la parte inferior de la pantalla. Si está conectado por teléfono, por favor marque Asterisco nueve. Les recordamos que todas las líneas están en silencio. Cuando sea su turno para hacer una pregunta, se le dará la palabra. Entonces podrá activar su micrófono y hacer su pregunta. Ahora pasaremos para recibir preguntas.

Nuestra primera pregunta viene de Martin Lara. Por favor, diga su nombre completo, el nombre de su empresa y luego haga su pregunta.

**Martín Lara:** Eh. Buenos días. Soy Martin Lara de Miranda Global Research. Gracias por la llamada y felicidades por los resultados. Tengo varias preguntas. ¿Cómo están viendo los ingresos y el EBITDA en 2024? Y la segunda es ¿cómo ven el entorno regulatorio en las regiones en donde operan?.

**José Antonio Hurtado:** A ver, Martín. Yo si quieres te contesto la segunda pregunta y la primera le cedo la palabra a Raquel Alzaga o, a Javier. Bueno, en cuanto al entorno regulatorio, yo casi contestaría de una manera diferente. Es decir, estamos en los países que queremos estar. Y hay países, como puedes comprobar en la presentación y en la información que hemos dado, pues que los entornos regulatorios no necesariamente son similares y los entornos políticos tampoco. Pero, lo que sí que tenemos es el conocimiento de los países, sabemos cómo hacer las cosas, sabemos el negocio, cómo lo queremos estructurar. Ya si es acudiendo a licitaciones públicas, acudiendo con esquemas de ir al mercado, al spot o con clientes privados. Es decir, tenemos plataformas en cada uno de los países, tenemos la estrategia muy definida y no nos preocupa tanto los distintos sistemas regulatorios, porque son las reglas de juego con las que hay que jugar y tenemos muy claro cómo hacer los negocios.

Y en cuanto al tema de los presupuestos de 2024, yo creo que no vamos a decir cifras concretas, evidentemente, pero lo que sí que se augura con lo que yo he comentado, por lo menos, es que como has podido comprobar con los activos que acabamos de adquirir, pues ya el EBITDA va a dar un salto diferencial, pasando por lo menos de 18 a 60 y mucho más, y evidentemente iremos capitalizando todo el resto de negocios que estamos comentando. Es decir, las ventas se van a incrementar notablemente, y por lo tanto todos los demás ratios financieros van a tener un salto diferencial, ¿no?

**Martín Lara:** Ok, muchas gracias. Y una pregunta contable, ¿están consolidando al 100% los resultados de CA Infraestructuras?

**José Antonio Hurtado:** Estamos consolidando al 100%, y lo puedes ver en el balance que está recogido al 100 por cien. Y esa es información que evidentemente se publicó ayer. Y lo que hemos recogido en el 2023, evidentemente en lo que es la cuenta de resultados, el estado de resultados, el "P&L". Lo que recoge, como ha comentado anteriormente, son tres meses de la plataforma europea., porque la compra se realizó a final de septiembre, el 29 de septiembre, y un mes de la compra de los activos que venían de Abengoa. De lo que has comentado tú de CA Infraestructuras, porque evidentemente como sabes, como tengo conocimiento, la compra se realizó justamente a inicios de diciembre.

**Martín Lara:** Ok, muchas gracias.

**Operador:** Les recordamos que para hacer una pregunta desde una línea telefónica deben marcar asterisco seis para activar el micrófono. Por el momento no hemos recibido más preguntas. De modo que con esto concluye nuestra sesión de preguntas y respuestas. Me gustaría devolver la palabra a José Antonio Hurtado para que haga los comentarios finales.

#### **SLIDE 19: DESPEDIDA**

**José Antonio Hurtado:** Muchas gracias, Jorge.

Pues quiero agradecer a todo el mundo, todo el mundo que nos habéis acompañado el día de hoy y evidentemente a todos los que están pendientes de la evolución de la Compañía, sobre todo, evidentemente a nuestros inversionistas y accionistas. Y por favor, no dudéis en ponerse en contacto con

nosotros si tienen más preguntas. Agradecemos de todo corazón el interés en Cox Energy y esperamos volver a hablar muy pronto con todos ustedes. Muchísimas gracias.

**Operador:** Con esto concluye nuestra llamada de hoy. Ya pueden desconectarse.